

**Positionsnummer:** 1003  
**Positionsbezeichnung:** Vertriebsingenieur Klimazentralgeräte (m/w)  
**Branche:** Luft- und Klimatechnik  
**Standort:** Süddeutschland

**Allgemeines Positionsumfeld:**

Im Kundenauftrag suchen wir einen technisch und vertriebllich versierten Vertriebsingenieur für Klimazentralgeräte. Als Vertriebsingenieur betreuen Sie proaktiv aus dem Homeoffice und / oder regionalen Vertriebsbüro den Kundenkreis Investoren, Architekten, Ingenieurbüros, Anlagenbauer und Anlagenbetreiber von dem Erstkontakt über die technische Beratung bis zum Projektende. Ein kompetentes Innendienstteam unterstützt Sie bei Ihren Tätigkeiten.

**Unser Auftraggeber:**

In Deutschland und Europa ist unser Auftraggeber das führende Unternehmen der Luft- und Klimatechnik. Eine eigene Forschung und Entwicklung und die weltweiten Produktionsstandorte gewährleisten innovative Produkte. Die Kunden werden von überdurchschnittlich qualifizierten Vertriebsingenieuren betreut. Dadurch ist eine tiefer Marktdurchdringung und in deren Folge ein hoher Marktanteil die Folge.

**Position:**

- Vertriebsingenieur Klimazentralgeräte (m/w)

**Aufgaben:**

- Akquisition von Neukunden (Investoren, Auftragsmittler, Anlagenbauer und Betreiber)
- Betreuung der aktiven Kunden für das Produktsegment RLT-Geräte
- regionale Profitcenterverantwortung für den Bereich Klimazentralgeräte
- Mitwirkung an der Entwicklung und Umsetzung der Marketingmaßnahmen und Produktverbesserungen
- Abstimmung der regionalen Vertriebsaktivitäten mit den Kollegen der anderen Produktsegmente, um einen höheren Kundennutzen und Vertriebs Erfolg zu erreichen

**Anforderungen:**

- Ingenieur oder Techniker der Versorgungstechnik (m/w) oder ähnlich
- Erfahrungen im Vertrieb Luft- und Klimatechnik
- Fundierte technische Kenntnisse der Luft- und Klimatechnik

**Fazit:**

Das Unternehmen bietet dem zukünftigen Positionsinhaber ein hohes Maß an vertrieblichen Freiräumen. Langfristige persönliche Entwicklungsperspektiven sind durch den Aufbau des Bereiches und den Möglichkeiten der guten Personalentwicklung gegeben.

Gern würden wir mit Ihnen ins Gespräch kommen. Rufen Sie uns unverbindlich an, damit wir gemeinsam besprechen können, ob Ihre Vorstellungen, Wünsche und Erfahrungen für diese Position passen. Diskretion ist für uns eine Selbstverständlichkeit!

**Rechtlicher Hinweis:**

Die Inhalte der Positionsbeschreibung orientieren sich ausdrücklich an den Forderungen des Allgemeinen Gleichbehandlungsgesetzes in der Fassung vom 14.08.2006, das die Diskriminierung oder Benachteiligung im Arbeitsleben aufgrund des Geschlechts, der Rasse, der ethnischen Herkunft, der Religion oder Weltanschauung, des Alters, einer Behinderung oder sexueller Identität verbietet. Sollten einzelne Passagen dieses Anforderungsprofils teilweise missverständlich oder nicht eindeutig formuliert sein, so stellt dies lediglich einen formalen Mangel dar, der keinerlei Einfluss auf die inhaltlichen Entscheidungskriterien zur Besetzung der vakanten Position hat.

**→ Sie erreichen uns:**

***Van der Zalm Management- und Personalberater GmbH***

***Große Elbstr. 58, 22767 Hamburg***

***Tel.: (0 40) 38 90 46-0***

***Fax.: (0 40) 38 90 46-79***

***Mail: [info@vanderzalm.de](mailto:info@vanderzalm.de)***

***[www.vanderzalm.de](http://www.vanderzalm.de)***