

<u>Positionsnummer:</u>	1000
<u>Positionsbezeichnung:</u>	Vertriebsmitarbeiter Dienstleistungen Wohnungsbaugesellschaften (m/w)
<u>Branche:</u>	Wohnungsbaugesellschaften
<u>Standort:</u>	Hessen / Baden-Württemberg

Allgemeines Positionsumfeld:

Wir suchen einen Vertriebsmitarbeiter (m/w) mit Erfahrungen im Vertrieb von Dienstleistungen für die Wohnungswirtschaft. Im Schwerpunkt werden sicherheitsrelevante Dienstleistungen wie z.B. Gefahrenanalysen (Rauchmelder) und Trinkwasserhygiene (Legionellenüberprüfung) vertrieben. Entsprechend der gesetzlichen Vorschriften sind bei Wohnimmobilien diese Bereiche überprüfungspflichtig. Unser Auftraggeber gehört zu den in Deutschland führenden Anbietern dieser Dienstleistungen. Mit bundesweiten Vertriebs- und Dienstleistungsniederlassungen ist unser Auftraggeber in allen wichtigen Regionen vertreten. Als "Kenner" der Wohnungswirtschaft haben Sie gute Kontakte zu den regionalen Wohnungsverwaltungen und Wohnungsbaugesellschaften und verfügen über ein gutes technisches Verständnis und eine ausgeprägte Vertriebsmentalität.

Unser Auftraggeber:

Unser Auftraggeber ist in Deutschland eines der führenden Unternehmen für technische Dienstleistungen rund um die Immobilie. Das breite Niederlassungsnetz und die kompetenten Servicemitarbeiter bieten alle erforderlichen Dienstleistungen rund um die Wohnimmobilien von der Montage und Wartung von gesetzlich vorgeschriebenen Rauchmeldern bis hin zur laut Trinkwasserverordnung vorgeschriebenen Legionellenüberprüfung von zentralen Warmwasseranlagen. Darüber hinaus bietet unser Auftraggeber Dienstleistungen für die Bearbeitung von Störungen.

Position: - Vertriebsmitarbeiter Dienstleistungen Wohnungswirtschaft (m/w)

Aufgaben:

Verantwortung für den Vertrieb der sicherheitsrelevanten Dienstleistungen in der Wohnungswirtschaft

- Akquisition und Kundenbetreuung der Wohnungsbau- und Verwaltungsgesellschaften
- Vorstellung der gesetzlich vorgeschriebenen Dienstleistungskonzepte
- Entwicklung von Sonderlösungen, zugeschnitten auf den Bedarf der Kunden
- Mitwirkung bei der Kalkulation, Angebotserstellung und führen der Auftragsverhandlungen
- Ansprechpartner der Kunden bei technischen Fragestellungen
- Mitwirkung bei der Verbesserung in der Organisation

Anforderungen:

- qualifizierte technische oder kaufmännische Ausbildung
- umfangreiche Erfahrungen in der Betreuung von Wohnungsbaugesellschaften oder -verwaltungen
- Vertriebserfahrungen in dem Umfeld Wohnimmobilie
- eigenständige Arbeitsweise und gute Eigenorganisation
- gute Kontakt- und Kommunikationsfähigkeit

Fazit:

Eingebunden in ein hoch motiviertes Team bietet diese Position dem Stelleninhaber einen überdurchschnittlichen Gestaltungsspielraum. Der „Altersmix“ in dem Unternehmen ist nahezu ideal und die Kundenpotentiale in der Region gewährleisten eine langfristige Auslastung und somit Arbeitsplatzsicherheit.

Rechtlicher Hinweis:

Die Inhalte der Positionsbeschreibung orientieren sich ausdrücklich an den Forderungen des Allgemeinen Gleichbehandlungsgesetzes in der Fassung vom 14.08.2006, das die Diskriminierung oder Benachteiligung im Arbeitsleben aufgrund des Geschlechts, der Rasse, der ethnischen Herkunft, der Religion oder Weltanschauung, des Alters, einer Behinderung oder sexueller Identität verbietet. Sollten einzelne Passagen dieses Anforderungsprofils teilweise missverständlich oder nicht eindeutig formuliert sein, so stellt dies lediglich einen formalen Mangel dar, der keinerlei Einfluss auf die inhaltlichen Entscheidungskriterien zur Besetzung der vakanten Position hat.

→ Sie erreichen uns:

Van der Zalm Management- und Personalberater GmbH
Große Elbstr. 58, 22767 Hamburg
Tel.: (0 40) 38 90 46-0
Fax.: (0 40) 38 90 46-79

Mail: info@vanderzalm.de
www.vanderzalm.de